

OD UTARCZEK DO HARMONII



Dlaczego warto w nim uczestniczyć?

01

Słuchacze w trakcie wykładu zapoznają się z definicją zaufania i wiarygodności w kontekście relacji biznesowych i osobistych.

02

Zrozumieją znaczenie zaufania w budowaniu długotrwałych i satysfakcjonujących relacji z innymi.

03

Poznają przyczyny utraty zaufania i wiarygodności.

04

Uzyskają wgląd w emocje i reakcje osób dotkniętych utratą zaufania.

05

Zrozumieją jak i dlaczego przyznać się do błędu.

06

Dowiedzą się na temat roli czasu, uczciwości i komunikacji w odzyskiwaniu zaufania.

07

Otrzymają zachętę do wdrażania praktycznych działań w zakresie odzyskiwania wiarygodności i zaufania.



Agenda wykładu

- 01** Definicja zaufania i wiarygodności w kontekście biznesowym
- 02** Elementy budowania zaufania w relacjach biznesowych
- 03** Przyczyny i konsekwencje braku zaufania dla firmy
- 04** Strategie budowania zaufania w relacjach biznesowych
- 05** Zaufanie a sukces biznesowy



BIO oraz Kontakt:



**JAROSŁAW
JAROSZ**
Reach for more

Zawodowy mówca. Coach. Trener. Terapeuta. Doktorant Uniwersytetu Gdańskiego. Autor eksperckich i naukowych artykułów oraz współautor książki "Sztuka inspiracji". YouTuber.

Posiadam niemal 20-letnie doświadczenie w przemawianiu, a także bogatą wiedzę oraz doświadczenie życiowe i zawodowe, dzięki czemu potrafię docierać do ludzi z różnych środowisk i inspirować ich do sięgania po więcej, a także motywować do rozwijania się i pokonywania własnych ograniczeń. Pokazuję w praktyczny sposób jak osiągać swoje cele i budować lepsze relacje z samym sobą, współpracownikami, klientami i bliskimi.



+48 663 288 942



kontakt@jaroslawjarosz.pl



www.jaroslawjarosz.pl

